



倡导纯洁消费 助力完美爱情

——十堰金夫人高端婚纱摄影引领行业新风尚

这是一个幸福的所在。

从曾经一张简单的纪念照到如今风格多样的精美婚纱照,结婚拍照片始终是新人入大婚的一项重要程序和仪式。当一对男女因为爱的牵引而步入婚姻的殿堂,他们需要完成的最浪漫的事情之一就是拍一套漂亮的婚纱照,将甜蜜的爱与时光就此定格在一张张照片上。

这是一个美丽的所在。

人逢喜事精神爽。心中有爱的人本就会自然散发出无与伦比的美的光彩,加之化妆师的妙手妆扮与摄影师的巧思拍摄,还有各式场景与风景的映衬,所以在婚纱照的画面中,新人的甜蜜与美丽总会被恰到好处地捕捉和呈现,令人倾心惊叹,并且感受到浓浓的爱意。

见证美,见证爱。婚纱摄影就是这样一个个幸福美丽于一身的行业。然而此前,准新人谈及婚纱摄影时虽满怀向往却也难免发怵——在口口相传之中,许多人都曾在婚纱照拍摄过程中遭遇行业“潜规则”的经历,这个行业的“潜规则”就是“隐性消费”。

拍摄当天,高价购买定妆液、假睫毛、隐形内衣等;临时改变主意,对服装套系进行升级;若去外地拍摄,则可能产生另外的食宿费用;选照片时,经不起怂恿加印婚纱照相关制作物……种种状况,处处“陷阱”,防不胜防。即使事先说好不会有二次消费,但各式套餐项目总能让新人在不知不觉中多花费不少,这就是婚纱摄影中的“隐性消费”现象。或许正因如此,许多人对婚纱摄影机构才总存有一份不信任感,在挑选摄影机构时也往往不知从何入手。

幸好,行业在发展,时代在变迁,这样的困惑并不会一直持续下去。从2012年开始,就有一家婚纱摄影机构率先在十堰提出了“透明消费”、“纯洁消费”的新概念——准新人们一旦选定一项婚纱摄影套餐,后续的一切服务都将包含在其中,不涉及二次收费。明明白白消费,安安心心拍照。这个概念的推行,逐步打消了准新人们心中的不安和疑虑,同时也为十堰婚纱摄影行业带来了一阵明媚的清新之风,引领了行业发展的新潮流。

这家婚纱摄影机构,就是立足十堰多年且有着良好口碑的十堰金夫人高端婚纱摄影。八年来,十堰金夫人高端婚纱摄影一步一个脚印、一年一个变化地前进与发展,不仅成为行业中的领军企业和金质品牌,更屡屡创新,引领十堰婚纱摄影新潮流。

八年成长路,与你同行

从2006年创立到现在,十堰金夫人已走过近八年的历程。八年来,金夫人与这座城市、城市里的人们以及这个行业一起,不断向前、不断成长。道路漫长,还好有你,一路同行。

2006年,十堰金夫人高端婚纱摄影落户于十堰,正式与大家见面。这本是一个专业度要求极高的行业,出人意料的是,它这次遭遇的竟是一个勇于探险的“门外汉”。

金林,十堰金夫人高端婚纱摄影总经理,原本从事汽车相关行业。当时的他无意中注意到婚纱摄影行业的市场空间,后又经多方考量认定这个行业必将具有很大的发展潜力。虽说隔行如隔山,他还是决心一试,毅然投身婚纱摄影行业,并且坚信“要么不做,要做就做最好的”。带着几分完美主义和远大的志向,他投资200多万元创办了金夫人婚纱摄影。

当时的十堰婚纱摄影行业市场虽说不如现在竞争激烈,但现实仍然是十分严峻的。倘若不能在较短的时间内立足市场并脱颖而出,未来的命运自然堪忧。而这又是一条不熟悉的路,对金林来说,一切仿佛归零,再次从头开始,怎样才能走得潇洒漂亮呢?

最初的一年,金林和全体员工一起,始终怀揣对梦想的渴望,也经受着现实的重重考验。不熟悉市场,缺乏专业知识,团队整体素质有待提高,怎么办?不懂就问,不会就学。学习,始终是适用一切的不二法则。想到这些,金林开始不断外出考察学习。不仅自己学,还带着大家一起学;不但出去学,还高价请专业老师到公司授课,对员工进行全方位培训。渐渐地,他和他的团队对行业市场都有了愈来愈好的把握和了解,并且接受到很多新的理念。

由于一开始就定位于中高端,金夫人所配备的硬件设施是一流的,专业技术人员都具有过硬的素质和能力,再加上贴心周到的服务,十堰金夫人的知名度和影响力迅速提升。

此后,十堰金夫人不断推陈出新,牢牢占据行业领先地位。2007年,率先推出宽幅背景;2009年,率先推出室内实景,在镜框和相册的材质方面也不断采用最新的高品质材料;2011年,耗资300万元推出实景婚纱摄影基地——王的宫殿,由台湾知名设计师精心设计,占地2000平方米,可

提供30多种不同场景的实景拍摄……

在刚刚过去的2012年,十堰金夫人再次对门店进行精心设计与装修。据介绍,此次其实是内外两方面的同时调整——一方面是门店的设计装修,使其突出高雅端庄、时尚温馨的感觉;另一方面是定位的调整。在日趋激烈的行业竞争中,按照市场细分化的发展规律,十堰金夫人结合自身特点、理念及口碑,决心投入更多资本与精力专做高端市场,以更加精准的市场定位为新人们提供更加专业化的精细服务。

个性化服务,创新理念

多年来,十堰金夫人始终注重理念创新,不断将新的概念引入十堰婚纱摄影行业。同时,不断学习探索,为新人们提供个性化的服务,例如:婚纱定制。2012年3月,十堰金夫人开始推行这项全新的服务并获得热烈反响。此前,十堰大部分新人都会选择租赁婚纱,一来方便,二来实惠。但由此开始,却有越来越多的新人开始尝试这种新的方式——私家定制婚纱礼服。

过去,无论在东方或西方国家,“定制婚纱”似乎都只有名门贵族或皇室淑女才敢提及,因为昂贵的费用让普通人望尘莫及。而如今,随着生活水平的提升,以及相关行业中关于定制婚纱的经营模式多元化、灵活化的转变,使得定制婚纱不再一味标志着昂贵奢侈,而更多地标志着时尚个性以及独一无二。

其实,在每个女孩关于结婚的浪漫想象中,几乎都有一个能拥有一件属于自己的新娘礼服的梦想。在影视剧的情节中,女主人公穿着量身定制的美丽婚纱的那一幕,总是让人惊叹而又心动。有人说,婚姻如鞋,穿在脚上究竟合不合适只有自己能体会。婚姻要合脚,婚纱则要合身。实际上,由于每个人的身材和气质都不一样,普通而雷同的婚纱款式、一味均码的剪裁设计实在很难衬托出新娘们各自不同的美丽,也必然满足不了人们的个性需求。于是,在这个崇尚个性的时代,私家定制婚纱渐渐赢得了越来越多的新人们的青睐。

重磅推出的实景婚纱摄影基地则是另一项个性化的服务。这

个名为“王的宫殿”的十堰金夫人高端婚纱摄影专属摄影基地,由台湾知名设计师精心设计,耗资300万元精心打造,占地2000平方米,可提供30多种不同场景的实景拍摄,传统的中式、古典的欧式、神圣的教堂、俏皮的街景、温馨的家居……在场景、服装和妆容的变换中,感受古今中外的风情,绽放不同侧面的美丽,这实在是一趟奇妙的旅程。

其中,最具亮点的便是“纯洁消费”的概念。针对婚纱摄影中常见的“隐性消费”现象,为了消除消费者心中的顾虑,同时引导行业向更健康的方向发展,十堰金夫人决心打破行业“潜规则”,率先提出这一概念,其核心是:一旦选定一项婚纱摄影套餐,后续的一切服务都将包含在其中,不涉及二次收费。拍摄套餐里的每一元钱花在了哪里,消费者都能做到心中有数,不必再担忧“隐性消费”。

时刻用心服务,不断超越自我。真情服务,为十堰金夫人的发展提供了源源不断的动力;卓越品质,成为十堰金夫人不断成长的保障。正因如此,十堰金夫人才有了今天的成就和高度。前路漫漫,相信未来十堰金夫人仍将不断努力,每个阶段都有不一样的面貌和辉煌!

记者 张小溪

