

房陵资讯

发展生猪稳产保供

本报讯 通讯员代世旭 孙尧报道：近日，笔者在房县尹吉甫镇七里沟村贫困户代金兰家看到，由村“两委”统一发放的猪仔生长态势良好。这些猪仔进行了集中防疫，目前已长到15公斤左右。

为全力做好生猪稳产保供工作，房县高度重视，科学决策，扎实推进中央、省、市稳定生猪生产保障市场供应各项政策落实落地，把恢复生猪生产和市场供应工作作为丰富居民“菜篮子”“肥要民生工程”。目前，生猪稳产保供工作正稳步推进。

房县成立全县生猪补栏工作领导小组，多次召开全县生猪生产专题会议，从仔猪补栏、能繁母猪发展和金融保险支持等方面分析该县今年生猪生产形势，研究鼓励生猪生产的优惠政策，形成《关于全县生猪生产工作专题会议纪要》，出台《关于切实做好春季生猪生产工作的通知》和《关于应对新冠肺炎疫情巩固脱贫攻坚成果的十条意见》，先后4次召开现场办公会和政府常务会，专题研究生猪生产工作。全县上半年形成猪场场、扩存栏、稳市场、保供应四大合力。

坚持做好引种工作。经调查摸底，2020年春季房县补栏仔猪需求6.5万头，县内仔猪供需不足，需从外地调运。为严防区域性动物疫病传播，房县决定由县畜牧兽医服务中心作为仔猪调运主体从外地调运仔猪。目前，全县所有需要调运仔猪的圈舍已全部完成消毒工作，补栏生猪59635头，完成计划补栏任务的92%。

坚持做好资金扶持。为鼓励贫困户积极补栏生猪，房县预算专项资金对贫困户补栏生猪给予补贴，2020年5月31日之前，贫困户购买仔猪，1户补贴1头，每头补贴400元；发展能繁母猪，每头每年补贴300元，新发展母猪同时享受仔猪补贴400元。

坚持保险支持。财政支出720万元统一购买生猪保险，能繁母猪每头每年保费90元，保额1500元；育肥猪每头每年保费40元，保额1000元。全县统保18万头，目前已全部投保到位。

坚持做好贷款支持。积极协调银行等金融机构，创新担保服务种类，为生猪养殖贷款提供便捷担保服务。鼓励农户使用小额扶贫贴息发展养殖，县财政给予短期贷款贴息支持。截至目前，全县各金融机构已为生猪养殖场（户）提供贷款1500万元。

着力打造“果蔬小镇”

本报讯 通讯员赵琳报道：今年以来，房县化龙堰镇按照“一镇一品、一村一特色”工作思路，紧抓“五个围绕”落实各项工作，着力打造“果蔬小镇”，打响“化龙堰”品牌。

围绕片区建设成规模。坚持把散、小、弱的果蔬产业基地进行整合，打通边界，全域发展，建成果蔬产业长廊，形成以上营村、上湾村、长堤村、高桥村等村为主的果蔬产业片区，新建蔬菜基地面积2000亩、水果基地面积2400亩。

围绕基础设施配套服务。该镇着力在基础设施配套上跟踪服务，建设产业配套沟渠6.5公里、产业路3公里、蔬菜初加工车间2个，为企业发展加油助力，奠定企业发展坚实基础。

围绕市场运营增活力。坚持产业发展市场化运营理念，积极招引十堰盈天科技、骏丰农业、金地园、景和果园等7家果蔬产业市场主体，采用“企业+基地+农户”模式，让企业主导运营管理，让群众参与增收致富，让果蔬产业发展更具活力。

围绕产品品质效铸品牌。在采用无公害种植的基础上，通过举办果蔬采摘节、休闲观光体验节及年货节等，确保果蔬产品品质，扩大产品知名度。同时积极申报“野人百财”、“鸳鸯柏”、“化龙黄金梨”等一批果蔬产品商标，打响“化龙堰”品牌。

围绕富民增收强机制。充分发挥“三金”（租金、股金、薪金）链接、订单式保底回收、反租倒包等机制作用，增强果蔬产业富民增收作用，全镇7家果蔬产业市场主体带动周边500余名群众就业增收，户均年增收2万元以上，果蔬产业正成为全镇有规模、有效益、带动强、叫得响的品牌产业之一。

特色产业兴镇富民

本报讯 通讯员王超亿 徐江报道：乡村振兴，产业先行。近年来，房县富镇牢牢抓住产业兴镇这个“牛鼻子”，依据地区特色，找准产业坐标，做强产业支撑，逐步形成“区域品牌+特色产业+扶贫车间”三位一体产业发展新格局，让贫困户得实惠、集体得发展，以特色产业推动脱贫攻坚与乡村振兴融合发展。

开足马力，唱好茶叶产业“重头戏”。截至目前，富镇累计发展茶园3.2万亩，其中无性系茶园5000亩、速生丰产茶园2万亩。该镇坚持“强基地、壮龙头、打品牌”三管齐下，全力打造神龙贡茶业有限公司和荆襄红茶茶叶有限公司两家省级龙头企业，突破性发展茶叶产业。该镇引进茶叶生产企业6家、茶叶专业合作社40家，带动4000名茶农人均年增收3000元。

竭尽全力，推进药材种植新局面。富镇主动与企业对接，成功引进陇源药业有限公司，发展中药材产业2000余亩，通过“企业+合作社+基地+农户”运营模式，提高贫困户劳动收入和固定收益。为促进生产方式逐步向三产融合方式转变，富镇大力调整农业产业结构，在做好中药材种植、搞好技术服务的基础上，积极引导农民发展中药材种植业，延长药材从种植到深加工产业链条，大力发展订单农业、合同农业，努力将富镇打造成十堰中药材产业示范镇。

集群发展，展现扶贫车间新面貌。脱贫致富，单打独斗不可行。富镇致力开展“企业联动”，协同企业建设扶贫车间，打造扶贫创业就业示范基地。通过与企业合作，一个企业“扶贫车间”拔地而起。该镇采用“公司+扶贫车间+贫困户”模式，实现搬迁与就业同步、挣钱、顾家两不误。截至目前，已建成扶贫车间13个，吸纳500余名群众就业，其中贫困户人口273人，人均年增收1万元以上。

沙河乡按下香菇产业发展“快进键”

本报讯 通讯员王峻皓报道：初夏时节，走进房县沙河乡，一排排食用菌大棚整齐分布在道路两旁，香菇在菌棚里穿梭忙碌，或提篮采摘或精心管护。

今年以来，房县沙河乡坚持疫情防控和复工复产两手抓、两不误，把发展食用菌产业作为复工复产突破口，并将党小组建在香菇合作社，做到村村有产业、户户有项目、人人有事干、劳动有收入。目前，全乡已发展代料香菇580万袋、段木香菇1.5万架，带动1500余户农户和650余户贫困户户均年增收6000元，为决战决胜脱贫攻坚奠定坚实基础。

精准服务促动，确保生产要素安全流动。疫情爆发后，为弥补空缺，各村党支部在做好疫情防控的同时，精准对接服务，着力解决企业和农户的困难。干部带头通“堵点”，乡党委班子成员分赴各联系村，协调运输香菇生产物资和滞销香菇，先后协调物流运输车辆87台次，运回香菇菌种29万公斤、麦麸145万公斤，通过商超专线运输销售香菇15万余公斤；党员出列解“难点”，针对劳动力无法外出务工问题，组织300余人到食用菌园区务工，解决食用菌企业用工问题；支部建群消“阻点”，各村党支部建立食用菌产业微信群，组织村干部、市场主体、技术

人员、菇农加入，在信息共享、技术推广、市场应对等方面保持“党支部+合作社+农户”信息上下联通。白沙河村菇农龚书才通过微信视频获取灾害防治、技术应用、产品销售等信息，食用菌成活率明显提升，一季香菇可增收9万元。

强化联结带动，确保贫困群众持续增收。采取“政府扶持、园区种植、精准到户”模式，乡党委配套建设基础设施，村党支部引导企业在园区种植食用菌，并在每个园区建立党小组，负责联结产业龙头和贫困户。乡党委统一规划建园区，围绕让易迁户“戴得稳、稳得住、能致富”，乡党委统筹产业资金统一标准建设食用菌基地，配套水、电、路、棚、网等设施，所有产权均归村集体，菌棚无偿提供给贫困户使用，现已建设产业园区15个、大棚872个，园区实行代料管理、分户种植，统一购买产业保险，解决了易迁户产业发展和就近务工问题；村党支部引导企业扩生产，在园区推广“龙头企业+合作社+农户”组织方式和统一制棒、统一技术、统一销售、分散管理的“三统一”栽培模式，企业负责资金、技术、销售，农户只负责菌棒出菇管理。火光村党支部引导湖北勃发富农食品有限公司新建2个菌包厂和1500平方米扶贫车间，1800平方米料场，配套1条自动生产线、3座保鲜

库、10个不锈钢灭菌柜，年产能增加到500万袋，新带动35户贫困户参与香菇生产；党小组引领示范促发展，发挥党员带头作用，将贫困户固化在产业链上，各村均在食用菌园区和香菇合作社建起党小组，指导合作社按照企业化管理模式，集中采购菌袋，组织无种植能力、无发展意愿、无收入来源的贫困户，采取人工务工+入股分红的的方式解决增收问题。2019年，火光村党员张德军利用14个闲置菌棚，种植代料食用菌5万袋，增收15万元，同时吸纳4户贫困户11人工务工，人均增收5000元，并为无种植能力的9户贫困户托管代养18000袋，80多户贫困户曹祥刚依靠合作社托管代养每年分红6000元。在张德军的带动下，火光村贫困户们争着发展食用菌，张德军不仅把自己一半的菌棚免费给贫困户使用，还积极提供技术指导。

创建品牌拉动，确保产业可持续发展。该乡积极打造香菇小镇，抓好品牌创建、市场建设，坚持采伐种植、植树造林平衡，加大废旧菌渣利用力度，推动资源良性循环，促进产业可持续发展。专业设计创品牌，按照产业与旅游融合发展思路，邀请专业团队，规划建设“香菇特色小镇”，促进产业与旅游深度融合。积极打造原产地品牌，开展绿色食品有机认

证，申报国家地理标志证明商标和农产品地理标志产品，打出品牌，亮出特色，提高产品附加值；延伸链条卖全国，推进食用菌菌种改良和深加工，开展复菇科研生产，增强食用菌品质和口感，多层次创新消费模式，实现一年四季均有鲜菇进商超、进千家万户餐桌，降低产业风险。今年，沙河乡计划新建2000平方米的香菇交易市场、菌种科研所、菌种研发基地，构建食用菌核心集散地。把村委会建成电商销售、商品集散、技术培训等“多务合一”的服务中心，积极与房县京东馆、农村淘宝等网上平台衔接，拓展销售渠道，全城延伸产业链条，实现线上线下同步推进；循环利用保生态，坚持“绿水青山就是金山银山”的绿色发展理念，持续强化生态承载能力，年均补植杉树苗13万余株，林木储量实现动态平衡，稳中有升，抓好废弃菌袋回收利用，引导菇农根据食用菌菌棒基料利用情况，进行有机化转化，再次投入土壤中提升肥力。引进生物颗粒生产线，将废弃菌袋回收加工成砖，用于烤烟炉新能材料，用于烤烟炉加热烘干，预计全年产生生物颗粒90吨，烘干烟叶45000公斤，解决全乡1/5烤烟燃料问题，实现食用菌、烟叶两大支柱产业良性互动。

农业机械化生产效率高

▲5月11日，在房县红塔镇东沟村，村民正操作农机具种植水稻。该县今年大力推行机械化种植水稻，拖拉机、施肥机、插秧机等上阵，大大提高了生产效率。

通讯员孙军 邢亚霞 摄



小手拉大手 文明在行动

►5月8日，房县城关镇财政所组织部分干部职工带领孩子，到西安路开展“小手拉大手，文明在行动”活动，旨在引导全体干部职工主动参与、维护环境、立行新风的责任意识，争创文明单位、构建和谐家庭，努力以干净整洁的“小环境”构建美丽和谐的社会“大环境”。

通讯员刘双 摄



一颗樱桃“红”起来

——房县城关镇樱桃产业发展观察

特约记者何勇

房县城关镇八里村有种植樱桃的传统，如何让家家栽种的樱桃发展成为增收致富的大产业？该镇通过能人引领、技术革新、线上线下下，让一颗“小”樱桃带“红”乡村振兴大产业。“五一”前后，记者走进房县城关镇八里村，实地探访樱桃产业的发展。

能人引领“红”出新产业

“昨天河南老顾客打电话来预定了50公斤樱桃，一会儿就要寄出去，我们要赶紧摘。”交谈间，冯家洪的双手从未停歇，不断重复着快摘快放的动作。

谈起发展樱桃产业，冯家洪说：“2002年在网上看到，在美国种植樱桃挂种黄金”的信息后，我决定自己也要种樱桃。”当时，冯家洪已有四五台挖掘机，是当地小有名气的包工头。

“除了几个钱，头脑发热！”亲友们纷纷反对。

那年农历大年初一，侄女来拜年，冯家洪让侄女在网上帮他查阅樱桃种植相关资

料。第二天天未亮，他就开着挖掘机去整地挖沟，当年种植樱桃树60多亩。

4年后，樱桃树进入盛果期，冯家洪买地120亩种植樱桃树。2011年，在村“两委”的支持下，冯家洪成立房县冯家洪樱桃种植专业合作社，再流转农户闲置土地800亩，建起樱桃园，发展生态观光农业，带动112户200余人务工增收。2018年2月，他申报的“房县樱桃”获国家农产品地理标志，通过了绿色产品认证。

近年来，八里村以樱桃产业为抓手，积极探索“党支部+专业合作社+基地+农户+电商”产业发展模式，围绕“吃、住、行、游、购、娱”打造十里樱桃产业长廊。冯家洪光园、培育出“冯家洪”“八里旺”两个樱桃专业合作社，发展5个产业带头人，带动8个村（社区）2000余农户发展樱桃产业，全村发展农家乐50家，村集体经济和村民收入年年攀升。

技术革新“红”出新效益

谈起城关镇八里村樱桃产业发展，村民李建民功不可没。

20多年前，八里村曾发展樱桃近千亩，通过“三元嫁接”小范围种出“杜氏

大樱桃”。这种樱桃个大、色艳、味甜，市场售价高。但因种植技术不成熟、本地气候差异制约，“杜氏大樱桃”一直未能形成规模。

为改良老品种，村民李建民四处拜师学艺，潜心学习樱桃种植及管护技术，终于培育出适宜本地气候条件的新品种。

近年来，李建民流转土地100余亩，建设高标准樱桃示范园和种苗基地，把树苗卖到陕西、重庆等地。来村里学习种植技术的人多了，他又建起30亩八里旺樱桃展示培训示范园，专门培训推广应用“多层次覆盖高效栽培技术”“优质苗木栽培技术”“水肥一体化”“病虫害绿色防控技术”等栽培管理技术，有效解决果农病虫害防控难题，樱桃产业走上了绿色高效的快车道。

2019年，李建民取得农业职业经理人资格，一年有四分之一时间在外讲课，卖树苗的收入已超过了卖樱桃。

今年春季，李建民又嫁接10万株樱桃树苗。“今年樱桃成熟以来，我通过线上线下两个销售渠道，已卖出樱桃1000余公斤，收入3万余元。”5月8日，正在樱桃园里采摘樱桃的李建民告诉记者，今年樱桃

产业收入预计可达500万元。

线上线下“红”出新名气

“各位网友大家好，欢迎来到房县城关镇八里村樱桃基地，线上线下买买买，错过要再等一年哦！”这是4月29日，2020年房县第六届樱桃采摘节云上开园的开场白，相关部门负责人坐客直播间、变身网络推销员，为八里村万亩樱桃现场拉票带货。活动通过多个平台直播，网友反响热烈，当日电商平台收到订单上万个。

“我们全村人都靠樱桃吃饭，今年担子受疫情影响卖不出去，好在有政府组织网络直播帮助推销，我家10亩樱桃今年可收入8万元。”八里村果农谢宝云激动地说。

产业园与中国特产供销京东房县馆、顺丰速运签订樱桃网络销售协议，达成战略合作伙伴关系。通过“产业合作社+电商销售平台+快递公司冷链运输+消费者”的“阳光购销模式”，将房县樱桃销往北京、上海、广州等地，日销售量达数千余公斤。目前，八里片区樱桃种植面积达万亩，连续举办六届樱桃节，“一枚樱桃”声名远扬，红遍大江南北。