

从“一棵苗”到“全链条”

——房县黄精产业发展综述

本报记者叶楚榕 特约记者杜达巍

盛夏时节，房县各地，林木葱葱草药香，一场“不砍树能致富”的绿色变革正悄然上演。近年来，房县依托丰富的森林资源，以良好生态为基底，以科技创新为驱动，以产业链升级为抓手，大力培育以黄精为代表的中药材产业，探索出一条将绿水青山转化为金山银山的强村富民新路径，打造县域经济高质量发展新引擎。

粮药套种，一亩农田三份收益

“你看，这就是我们的玉米黄精套种基地。”7月20日，顺着房县门古寺镇狮子岩村党支部书记饶飞的指引，记者看到，一片玉米地里，玉米秆挺拔如卫兵，脚下黄精苗舒展枝叶，形成高低错落的立体种植网。

为什么会选择将黄精和玉米进行套种？饶飞介绍，黄精和玉米可同步完成浇水、施肥、防治病虫害等环节，可节省田间管理费用与人工投入。黄精喜阴不耐干旱，而玉米刚好可以给黄精提供荫蔽。更重要的是，“粮药套种”能实现“一地三金”。“除了黄精外，种植的甜玉米成熟后直接销往武汉，玉米秆可作为青贮饲料卖给养殖场，一亩地能挣3份钱。”饶飞说。

在该村种植大户余红的合作社基地，村民陈凤梅正熟练地为黄精除草，“我在这里干活一天能挣100元，

一年能有2万多元收入，比以前纯种地强多了。”

2016年余红带头种植黄精，并创办合作社。如今合作社已吸纳43户村民，去年采挖200亩黄精，其中精品黄精每公斤售价80元。“村里有种苗基地，技术有专家指导，销路也不愁。”余红介绍，现在隔壁乡镇的村民也在这里购买种子，学习种植技术。

饶飞介绍，狮子岩村现发展中药材1900亩，其中黄精890亩、白及550亩、苍术260亩，其他中药材200亩。中药材基地年发放务工工资190余万元，带动村民人均年增收4000余元。

目前，房县建成5000亩以上重点种植中药材乡镇4个、林下种植示范区3个、人工种植核心区4个，初步形成规模化、标准化的“一地多用、一产多效”立体种植格局。

科技育苗，做强药材“芯片”

走进狮子岩村智能育苗大棚，只见黄精种苗吐露新芽，智能喷淋系统定时作业，棚内显示屏实时跳动着温度、湿度等参数。

“这里年均培育黄精、白及、苍术等中药材种苗200万株。”该育苗大棚管护技术人员胡国华介绍，黄精种子从种下到能够变苗需要3至4年，种子要先在高标准育苗大棚里生长2年，再

移栽到普通育苗大棚生长1年，这个过程被称作驯化，目的是让黄精苗更好适应育苗棚以外的环境。“这些种苗一部分分发给村里的农户，一部分卖给外地种植户，一般小苗0.8元/株、大苗1.2元/株。”胡国华说。

据悉，狮子岩村建设标准化优质种子种苗繁育基地1座、育苗小棚59座，育苗基地总规模达300亩。引进省级重点龙头企业湖北陵州药业有限公司，重点培养本村房县众合永旺种养殖专业合作社等市场主体，建设示范种植基地，大力发展中药材种植和种苗育苗。以狮子岩村为中心，辐射带动周边11个村发展中药材产业，采取发种子、发苗子、送技术、保护价回收等方式，打造万亩中药材产业带，中药材年产值超8000万元。

产业延伸，实现双重价值

7月20日，记者在房县窑淮镇陈家铺村看到，游客沿游步道漫步松林，孩子们在黄精博览展销中心了解中药材知识。“去年累计接待游客10万人次。”该村党支部书记林云东介绍，依托村投公司发展林下黄精种植，同步建设游步道、观光亭等配套设施，大力发展生态旅游。

为进一步挖掘黄精产业附加值，窑淮镇与湖北省陵州药业有限公司合作，

打造黄精种苗选育中心、黄精博览展销中心、黄精研发检测中心；建设黄精加工制作车间1个，生产黄精茶、黄精粉、黄精蜜饯等10余种精加工产品；依托房县民俗及青少年校外实践教育基地，建设黄精文化产业园，开发“走进黄精”系列研学劳动实践课程，已接待研学学生2万余人次，初步形成林下种植、产地加工、研学科普等全产业链发展。

为延伸链条，房县充分挖掘诗经文化、武当养生文化内涵，打造以黄精为核心的康养旅游线路和研学路线，建设黄精科普馆和种子资源圃，开放九蒸九晒传统工艺车间，让游客沉浸式体验黄精制作流程。拓展“黄精+大健康”应用场景，探索黄精与生物医药跨界融合，开发即食黄精、黄精咖啡等药食同源产品25种。今年1至5月，房县黄精产品销售额超1000万元，同比增长20%。

从门古寺镇的粮药套种到窑淮镇的三产融合，房县林下经济以黄精为支点，实现生态与经济的双重价值。从育苗到种植，从初加工到研学体验的全链条延伸，房县让黄精从田间地头走向康养文旅，带动林下经济快速发展。如今的房县，正以一地多用的智慧、科技赋能的创新、三产融合的实践，在秦巴山间描绘乡村振兴新图景。



智慧工厂 抢占新赛道

7月23日，在位于茅箭区的驰田汽车股份有限公司智能工厂生产车间，各条生产线有序运转，工人们脚足干劲、加紧生产，一台台新能源自卸重卡、燃油自卸重卡有序下线。该公司监事会主席陈康介绍，公司今年计划完成交付15000台，其中新能源自卸重卡和自卸矿卡是公司新增增长点，占比达50%。根据上半年产销形势，公司对完成全年目标非常有信心。记者张启国 摄

(上接1版)蔡旭哲同志2次执行载人飞行任务、累计完成5次出舱活动，成为我国出舱次数最多的航天员。宋令东同志沉着冷静、勇挑重担，首次飞天即3次出舱，成为我国首位进行出舱活动的90后航天员。王浩泽同志坚定执着、艰苦磨砺，光荣入选神舟十九号乘组，成为首位进驻空间

站的女航天飞行工程师。为褒奖他们为我国载人航天事业建立的卓越功绩，中共中央、国务院、中央军委决定，给蔡旭哲同志颁发“二级航天功勋奖章”，授予宋令东、王浩泽同志“英雄航天员”荣誉称号并颁发“三级航天功勋奖章”。

蔡旭哲、宋令东、王浩泽同志是不

忘初心、牢记使命、献身崇高事业的时代先锋，是探索宇宙、筑梦太空、建设航天强国的标兵模范。党中央号召，全党全军全国各族人民要以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，全面贯彻党的二十大和二十届二中、三中全会精神，以受到褒奖的航天员为榜样，深刻领悟“两个确立”的决

定性意义，增强“四个意识”、坚定“四个自信”、做到“两个维护”，更加紧密团结在以习近平总书记为核心的党中央周围，大力弘扬“两弹一星”精神和载人航天精神，坚定信心、保持定力，奋发进取、拼搏奉献，为以中国式现代化全面推进强国建设、民族复兴伟业而团结奋斗！(新华社北京7月23日电)

十堰引力场·新市民新力量系列报道⑫

东风华神汽车有限公司技术中心车身开发部总监何新伟：

“十堰的包容，让我扎下了根”

本报记者周伦

7月17日，已至深夜，但东风华神汽车有限公司技术中心车身开发部办公室的灯依然亮着。

办公室里，41岁的何新伟正在对东风华神HS7商用车驾驶室设计方案进行最后优化。桌角的日历上，密密麻麻标注着试验节点，最显眼的一行字是：“把每个零件的公差控制在额定范围内。”

扎根车城十八载，这位来自陕西省咸阳市的设计师，从一名初出茅庐的实习生，成长为带领近百人团队的技术总监。经他之手设计的驾驶室，随东风商用车驰骋于全国各地。

结缘东风 从异乡客到车城人

2007年7月，22岁的何新伟拖着行李走出十堰火车站，第一次踏上这座被群山环抱的城市。当时还是陕西理工大学机械工程专业大三学生的他，被安排到东风(十堰)特种车身有限公司车间实习，为期六个月。

“一出站就闻到了机油味，路上跑的基本都是东风卡车。”何新伟至今还记得初到十堰时对这座城市的印象。

车间里，从螺丝锻造到驾驶室焊接，再到整车组装，一条完整的产业链在何新伟眼前铺开。“这和我在课本里

学到的‘汽车产业集群’完全吻合。”他说，“别的地方可能只做组装，零件从全国各地调，但十堰不一样，从一颗螺丝到一辆整车，都能自己造，像个‘完整的家’。”

更让何新伟动心的是十堰人的热情。“没人会因为我是陕西人觉得生分，师傅们教技术时毫无保留，连午休时都会拉着我聊家常。”何新伟说。

实习结束后，东风实业(十堰)车辆有限公司到陕西理工大学招聘技术员。“岗位在十堰，做驾驶室的设计。”招聘老师话刚落，何新伟就立刻报了名。同学们都不愿离开关中西部，他却铁了心：“十堰有完整的产业链、有包容热情的人，这里就是我想待的地方。”

2008年1月，何新伟正式入职东风实业(十堰)车辆有限公司。“每天做设计到深夜，看着图纸上的线条变成车间里的零件，再拼成驾驶室，十分有成就感。”他说。

深耕研发

让驾驶室成为“移动的家”

东风华神汽车有限公司技术中心的年轻设计师们都知道，要找何新伟，不用看排班表，直接去研发部就行。

2018年年底，何新伟调任东风华神汽车有限公司车身开发部

部长，负责车身设计。商用车驾驶室是“司机的工作间”，里面藏着大学问：座椅角度要贴合长途驾驶的腰椎曲线，仪表盘高度要兼顾视野与操作，甚至扶手的握感都要反复调试。“司机一天在驾驶室坐8小时，我们多优化一毫米，他们就少一分累。”这是何新伟常挂在嘴边的话。

2019年，东风华神D9商用车下线。这款车的驾驶室内外饰，何新伟带领团队从初稿到定稿改了多版。“现在D9年产能14万辆，每次在路上看到它，就像看到自己的孩子。”他说。

2020年，东风华神712商用车驾驶室方案完工的那天，何新伟和同事们躺在车间地板上边哭边笑。他把东风华神712的车模带回家，两个女儿总捧着车模问：“爸爸，这是你造的房子吗？”他每次都自豪地说：“这是爸爸给驾驶员叔叔造的‘移动的家’。”

研发从不是坦途。在何新伟看来，最大的挑战是东风华神HS7车型，这款对标国外高端商用车的车型，没有现成数据可参考，只能通过自己摸索、测量，不断克难攻坚。“我们的目标是3到5年产能达2万辆，现在看来，我们走在正道上。”他信心满满地说。

41项专利、12项技术货架转化、包

含338项指标的驾驶室评价体系……这些数字的背后，是何新伟与团队成员无数个奋战的夜晚。

扎根车城

成长在汽车产业链上

离家十八年，何新伟一家人早已是“标准的十堰人”：周末去四方山郊游，大女儿的作文里写着“我的家乡有东风车和武当山”。何新伟说：“十堰的包容，让我彻底扎下了根。”

何新伟的妻子也是陕西人，两人于2010年在十堰成家。在他的妻子看来，何新伟早已“把家当成第二个办公室”。沙发上常堆着待审的图纸，餐桌上偶尔会铺开竞品驾驶室的拆解图，就连女儿的玩具箱里，都混着几个驾驶室模型零件……

如今，在东风华神汽车有限公司，像何新伟这样的“新十堰人”越来越多。他们来自湖南、河南等地，跟着何新伟画图纸、做试验、跑市场。

“十堰的汽车产业链，就像一棵大树，我们都是树上的枝丫。”何新伟说，每次路过东风大道，看着来来往往的东风商用车，就觉得所有的付出都值得了。何新伟这位车城筑梦人，还在图纸上勾勒着下一个蓝图——关于车、关于城、关于一群新市民与这座城市共成长的故事。



罗耀华在全市科技创新重点工作推进会上要求 紧盯全年目标 全力攻坚三季度

本报讯 记者韩玉砚报道：7月23日，全市科技创新重点工作推进会召开。副市长罗耀华出席会议并讲话。

罗耀华指出，今年以来，全市科技创新工作聚焦“一主四优多支撑”现代产业体系和十大千亿级产业集群，围绕建设科技强市、打造科技创新协同区，加快实施“强产业、育主体、搭平台、聚人才、优生态”五大工程，取得了振奋人心的成绩。

罗耀华要求，各地各部门要锚

定全年目标不动摇，集中力量攻坚三季度，为实现全年目标任务打下坚实基础。持续抓好高新技术产业，确保高新技术产业真正成为支撑全市经济发展的最大增量。持续抓好创新主体培育，培育更多国家高新技术企业和国家科技型中小企业。持续构筑科技力量矩阵，确保全年新增20个省级以上科技创新平台。持续谋划储备科技项目，加大科技金融服务力度。持续抓好深度研究谋划，做好“十五五”科技创新规划。

竹山县数据局

为群众提供高效快捷政务服务

本报讯 通讯员李斌报道：“本以为需要三天才能办理完成，结果一杯茶的功夫全搞定。”7月21日，竹山县何适诊所负责人詹先生在竹山县数据局办理完多项业务后高兴地说。

当日，詹先生需紧急办理医师执业地点变更、医师多机构备案及2名护士执业地点变更等多项业务。为切实解决他的燃眉之急，竹山县数据局窗口工作人员分工协

作，严格按照办理流程，加快审核速度、精准录入信息，确保每一项手续规范无误，所有业务在短时间

内顺利办结。竹山县数据局坚持以人民为中心的发展思想，通过“一网通办”“最多跑一次”等改革措施，大幅压缩审批时限，简化办事环节，让数据多跑路、群众少跑腿，提升政务服务效率，让群众真切感受到政务服务的温度与速度。

十堰巨能集团新兴产业发展分公司

保障充电设施安全稳定运行

本报讯 通讯员刘文婷报道：7月22日，笔者从十堰巨能集团新兴产业发展分公司获悉，面对持续高温天气带来的用电高峰挑战，该公司紧扣保安全、保供电、保稳定、防风险目标，以红领攻坚战高温专项行动为抓手，组织党员骨干冲锋在前，全力保障辖区充电桩安全稳定运行。

连日来，该公司加强设备巡检，组建党员攻坚小组到充电设施集中区域，开展“拉网式”隐患排查，对发现的隐患及时整改。加大

日常巡查、特殊巡查频次，利用红外测温等技术手段，精准捕捉设备异常问题。开展消防设施专项检查，对灭火器压力值、部件的完整性、有效期进行检查，对充电站周边杂草、树枝、杂物进行清理，确保消防通道畅通。开展消防专项应急演练，提升应急处置能力，以“人防+物防”双保险，守住消防安全底线。坚持党员干部带头干、抢着干，在高温考验中践行初心使命，设立党员责任区、党员示范岗，将党建优势转化为保供电实效。

紧急6分钟

本报记者杨建波 实习生胡雨燕

“叮咚！”7月16日15时40分，丹江口市公安局反诈中心预警系统弹出一条预警：均州路派出所辖区居民黄某某正被“冒充公检法”诈骗分子深度操控，资金安全受威胁。

反诈民警立即拨通均州路派出所电话，辅警王帅、李泽鹏闻警即动，一场与诈骗分子的“时间赛跑”就此展开。

电话无法接通、受害人被诱至宾馆、手机疑似遭远程控制……接警后接连出现的状况，让王帅、李泽鹏心急如焚。“必须在转账前找到人。”王帅驾车加速行驶，李泽鹏向上级同步汇报情况。

15时44分，两人抵达宾馆，在前台协助下一路狂奔到房间。破门而入的瞬间，眼前景象令人揪心：黄某某面色惨白，两眼紧盯着手机屏幕，一只手持着手机，另一只手正准备输入转账验证码。

“快停下，这是骗局！”李泽鹏大声喊道。王帅一个箭步冲上去，迅速护住手机，同时出示证件急声地对黄某某说：“对方是骗子，钱还没转过去吧？”

“还没……没！正准备输验证码。”黄某某一脸疑惑地望着突然冲进房间里的两人。

“没转就好！没转就好！”两人松了一口气，简要和黄某某讲起了对方的骗术。经过一分多钟的讲解，黄某某终于明白自己差点受骗，18万元积蓄差一点就转给骗子了。

15时46分，当黄某某放下手机时，距接警恰好6分钟。为防止黄某某再次被骗，两人又陪同其赶到银行取出资金。

在去银行的路上，两人向黄某某讲解了她被騙的套路：骗子冒充外地检察院办案人员，以“涉嫌洗钱”为由，通过视频展示伪造“逮捕令”远程操控受害人，企图将钱款转入所谓“安全账户”。

了解了骗子的骗术后，黄某某才恍然大悟，握住两位辅警的手连连表示感谢。



清波织锦 文脉生辉

(上接1版)

全域联动处处皆景

“信用真能当钱用！”陕西游客张女士凭手机积分享酒店折扣，惊喜不已。全国首创“信易游”两月惠及千人，其依托的“一部手机游丹江口”平台整合20余项服务，实现“一机畅游”。

丹江口以融合创新开辟全域旅游新境界，“景区带村、旅融促农”成效斐然。习家店镇万亩橘园变“橙旅基地”，年吸引游客30万人次，采摘销售两旺，带动销售额超亿元；白杨坪林业开发管理区珍珠岩村建鱼鳞坝、亲水公园，年接待游客25万人次，村集体年收入破26万元。

交通打通“山水经脉”。入选交通运输部“美丽公路”的G241太

和大道，串联农夫山泉工业游与森林康养基地。西安、郑州等8地直通车常态化运行，“快进慢游”体系日益完善，游客停留时间从1.2天延长至2.3天。

构建“15分钟文旅微度假圈”，培育20个特色文旅村落，村民人均年增收超2万元。“文旅+碳汇”模式吸引长三角游客“认养净水树”“认购生态水”，实现生态变现。2025年，该市A级景区达到18家，“处处皆风景、行行加旅游、人人享红利”正成现实。

一泓清水，永续北送，亦在源头滋养出文旅发展的沃土。当“守水人”变身“幸福合伙人”，当文化基因激活产业密码，这座中国水都正以生动实践，谱写“两山”共生新篇章。